

Rejoignez Cenomy France, leader français spécialiste dans le conseil et la distribution d'équipements d'Aides Électroniques dans le cadre du handicap moteur.

Forts d'une expérience de plus de 30 ans et d'une équipe engagée et dynamique, nous accompagnons chaque jour les personnes en situation de handicap à (re)trouver de l'autonomie grâce aux technologies numériques.

Les « aides électroniques » permettent aux personnes en situation de handicap de contrôler leur environnement (domotique), de disposer d'aides à la communication (synthèses vocales) pour échanger et s'exprimer, et de disposer de produits informatiques adaptés à leurs besoins.

Pour en savoir plus sur notre société : www.cenomy.fr

En prévision de l'ouverture d'un poste de délégué Technico-commercial dans le sud-Est de la France et pour accompagner notre croissance, nous créons un nouveau poste de :

DELEGUE TECHNICO-COMMERCIAL H/F

CDD 4 à 6 mois

Poste basé à Dijon

Ce poste est basé à Dijon en support au Délégué Technico-commercial Grand-Est. Des déplacements sont à prévoir à ses cotés sur le secteur Nord-Est avec le délégué Grand-Est (Bourgogne, Franche comté, Grand-est, Ain).

Ce poste peut éventuellement déboucher sur un poste de Délégué Technico-commercial en Contrat à durée indéterminé sur la région Sud-Est, en étant idéalement basé à Aix-en -Provence ou à proximité en profitant d'une offre interne à l'entreprise.

Poste et missions :

Rattaché au Directeur des Opérations, vous aurez pour mission le développement commercial de notre entreprise auprès d'une clientèle de particuliers, prescripteurs (ergothérapeutes, orthophonistes...) ,d'établissements recevant des personnes en situation d'handicap, ainsi que de revendeurs spécialisés.

- Vous réalisez démonstrations, évaluations, formations de nos équipements dans le cadre de votre mission de Conseil,
- Vous assurez le suivi commercial des dossiers (rédaction des devis, suivi, relance,...)
- Vous mettez en service certains produits auprès des patients et contrôler la pérennité technique des solutions
- Vous développez nos partenariats avec les réseaux associatifs, prescripteurs, experts et institutionnels.

Dans ce cadre, vous bénéficierez de l'appui de nos services d'assistance commerciale et de support technique (basés à notre siège social à Dijon)

Profil :

De formation bac + 2/3, jeune diplômé ou idéalement avec une expérience commerciale de terrain acquise dans le secteur paramédical, ou vous avez suivi une formation Nouvelles Technologies et Autonomie de la Personne (ou équivalent).

Vous avez la maîtrise des outils bureautiques (Windows, Office, internet...) et des nouvelles technologies (Smartphones, tablettes, applications,...) qui vous permettent de maîtriser le fonctionnement de nos produits. Une connaissance supplémentaire en domotique serait appréciée.

Vos qualités relationnelles et humaines faciliteront votre adaptation à des interlocuteurs variés.

Vous êtes autonome et disposez d'une excellente organisation personnelle pour planifier vos RDV, organiser vos tournées, optimiser votre travail administratif... Curiosité et rigueur seront des qualités à mettre au profit de vos missions.

Rémunération selon expérience et profil.

Nous vous invitons à adresser votre dossier de candidature, à raphael.terrier@cenomy.com

CENOMY – Siège

Adresse 6-8 Rue de Bastogne
21850 Saint-Apollinaire

Tel 03 80 78 42 20
Mail contact@cenomy.com

Infos SARL au capital de 150 000€
SIRET 839 143 757 00012 RCS DIJON